

Consorzio-Acquisti-Import"Inter-Covas"

Palazzo Congressi WTC, Piani 5-6 Strada 1 Centro Direzionale Milanofiori Assago Milano (Metro Verde Assago-Forum)
Tel 0236579993 – 0236579299 - 3482626905www.inter-markets.org - info@asso-consorzi.org

Delegata per l'Italia del Consorzio: **Import-Group-Procurement"Inter-Covas"**

Delegato Mandatario: A.Candeloro Director Inter-Markets Group Procurement Services: P.O. Box 508- Pt. Via Seregno,1 - CH6903 Lugano 3 Suisse

Milanofiori il; rif.: Code-B1-F16;

Al Titolare Amministratore Delegato dell'impresa Pre-Qualificata:

Nome Impresa: Web:; Mail:

Sommario-Oggetto: 1- Considerazioni e Premesse di Base e Trasmissione della Richiesta Preventivo dei Prodotti di Importatori Convenzionati di N.3, Paesi esteri di rimetterci con ogni possibile premura i preventivi richiesti onde poter integrare le vostre spedizioni con altre spedizioni dalla stessa origine alla stessa destinazione attraverso i ns. Servizi di Consolidamento-Groupages per l'estero: (Vedi Allegato)
2- Termini e Condizioni Generali di Vendita Estero di primo Campionamento;

Tipologia di prodotti assortiti del Settore:

-valore del primo lotto: Euro 15.000 con una tolleranza di quantità del 10% in più o in meno;

-assortimento completo in :

- a) misure:
- b) colori:
- c) materiali:
- d) finishing pre-packed:

1- Considerazioni e Premesse di Base:

Premesso che il Consorzio Acquisti Collettivi "Inter-Secur-Covas" *opera con MANDATO LIMITATO FINO AD UN MASSIMO di E.25.000*; coprendo gli ordini prova di base di cui:

1- ordine di primo campionamento di singoli articoli per settore; (15.000€)

2- ordini di prova di assortimenti in Lotti piccoli e Lotti medi; (25.000€)

sulla base degli assortimenti di cui sopra i compratori esteri provvedono ad effettuare appropriate selection nel mercato di distribuzione onde poter rimettere ORDINI SPECIFICI;

3- ordini di volume su basi continuative fino a ordinazioni con pagamenti sempre con Lettere di Credito "Revolving" .

NB: Il trattamento dell'IVA per la cessione dei beni all'esportazione è considerata "NON IMPONIBILE" ed è disciplinata dall'art. 8 del DPR 633/1972 del DPR 633/1972.

Premesso che le prime due tipologie di ordini di cui sopra, sono formate da una rappresentazione più rappresentativa della produzione dell'impresa Pre-Qualificata considerata in testata, la cui composizione è di solito realizzata su suggerimento del produttore che conosce gli articoli di maggior richiesta.

Solo dopo l'ordine di campionamento e l'ordine prova passano a specifiche ordinazioni di articoli specifici.

Siamo con la presente a richiedere entro i prossimi 7 giorni dalla data di ricezione della presente un Preventivo per un primo assortimento di ordine prova da formare su suggerimento di esperti della stessa impresa produttrice, in formato di Pre Fattura Pro-forma Bancabile, avendo cura di formare l'assortimento per tipologie, materie prime utilizzate, colori e misure. **Onde prevenire il trasferimento ad altri fornitori di prodotti equivalenti**

Intestazione del Preventivo di Pre-Fattura Proforma :

Antonio Candeloro Buyer Mandate of

Inter-covas-Import-Group-Procurement Services

Po. box 805 Pt Via Sorengo 1 - CH6903 Lugano 3 Switzerland -

Metodo di Pagamento:

Lettera di Credito su basi Irrevocabile, Trasferibile e Divisibile confermata alla banca del fornitore con validità di 150 gg. ed il 30% alla notifica, per eventuali produzioni personalizzate con marchi e misure specifiche;

-Consegna: effettuata su basi Ex-Work , Franco Fabbrica - Deposito Partenza;

-Tempi di Consegna : entro 120 gg. dalla data di ricezione del pagamento;

Prezzi Netti Franco Magazzino Partenza del Produttore-Esportatore:

considerato che i Servizi di Raggruppamento merci dall'origine alla destinazione finali con i groupages consentono al compratore-importatore estero di **risparmiare fino al 40%** dei costi di trasporti interni ed internazionali, nonché i costi di Magazzinaggi, Logistica e del **Volume discount sugli approvvigionamenti collettivi** con aumento del **potere di acquisto** che permette di beneficiare di sconti su volume che consente una notevole economia di scala dei costi d'importazione.

L'importatore accetta i costi dei servizi aggiuntivi di supporto alle transazioni realizzati in Italia con le Offerte coperte dal Deposito Certificato di Autenticità Arbitrale Internazionale che consente di ottenere l'Assicurazione dei crediti e anche i finanziamenti a tasso agevolato sugli interessi del Credito anticipato verso l'esportatore venditore italiano.

La Copertura dei costi per le operazioni del Deposito Certificato dei prototipi-sezioni dei materiali impiegati dei prodotti offerti, nonché anche i costi relativi alle spese di Controllo Qualità, costi di Imballaggio, Etichette ect, sono tutte da aggiungere ai costi netti del fornitore (Franco Fabbrica) e quindi a carico dell'importatore estero quindi incorporati nelle lettere di credito in anticipo alla produzione.

2- Termini e Condizioni Generali di Vendita Estero:

Viene richiesta l'Accettazione dei criteri del Contratto di Vendita estero come stabilito dall'Unione Europea che stabilisce fra l'altro l'accettazione sia dei Termini Incoterms che la clausola compromissoria in caso di controversie e il tutto sia riferito alla regolamentazione dell'Arbitrato della Camera di Commercio Internazionale di Ginevra, onde facilitare il compratore estero ad ottenere l'assicurazione del Credito e quindi velocizzare l'ottenimento del finanziamento a copertura delle Lettere di Credito.

Contrariamente ai Termini utilizzati per le forniture del Mercato interno che richiamano la clausola delle controversie al "FORO" competente del fornitore italiano o del "FORO" del compratore importatore estero.

Le Condizioni di Vendita sono regolate dal Contratto Standard di Diritto Europeo che richiede espressamente l'accettazione della regolamentazione della Clausola Arbitrale della Camera di Commercio Internazionale di Ginevra, che richiede sempre riferimenti del deposito certificato dei prototipi dei prodotti oggetto delle richieste specifiche, da parte di Organismi associativi senza Scopo di Lucro ed avere la posizione di "3Th PV-Third Party Validation"- (Terza Parte Neutrale), come le Camere di Commercio Miste, Asso-Categorie e Consorzi Export- Import e loro Associazioni, onde poter consentire i servizi di supporto ad eventuali composizioni arbitrali.

La formulazione delle Condizioni Generali di Vendita Estero consentono all'importatore di poter facilitare l'ottenimento dell'Assicurazione del credito e quindi il conseguente finanziamento a tassi agevolati onde poter coprire le lettere di credito per gli approvvigionamenti considerati, contribuendo così allo sviluppo di nuovi e continui flussi di commesse da e per l'estero.

Conseguentemente, per gioco forza e grazie agli sconti di cui sopra del 40% dei costi operativi, la rete Consortile consente di poter assorbire i costi qui riportati che l'importatore accetta di aggiungere ai costi Netto Origine dei prodotti acquisiti assicurando in parallelo: la competitività dell'alto costo Made in Italy e l'abbattimento dei costi operativi del ciclo Export.

Infine, qui di seguito sono riportati le quote dei costi da aggiungere ai Costi NETTI - Franco Fabbrica Deposito Partenza, in cui sono inclusi i costi operativi delle attività sempre a carico del compratore estero qui di seguito riportati:

a- 2.50% costi del Controllo Qualità all'origine prima della spedizione, con incarico ad Asso-Consorzi "da aggiungere al costo NETTO dei prodotti e SEMPRE pagati dall'importatore compratore estero;

b- 15% del Servizio Assistenza Dopo-Vendita Estero con la Cooperative Promotion onde facilitare il rinnovo di nuovi e continui flussi di commesse di forniture e di lavoro da e per l'estero;

c- 2.50% per i costi di Imballaggi, Interni-esterni con i marchi combinati sia della impresa produttrice, basati sul metodo "Dual-Core" con la Dicitura nelle etichette e nella promotion (Made in Italy con nome del produttore esportatore "Specially Made or Designed by for the Import Co. Name" (Fatti specialmente per l'importatore estero);

d- 10% di contributo dell'Importatore Estero al Costo del Produttore per il Deposito Certificato Inter-Covas, di Autenticità, Conformità Arbitrale Inter.le dei prodotti Prototipi offerti a garanzia delle Transazioni export-import.